

Treballem en PRO dels PROessionals

A Banc Sabadell treballem pensant en els PROessionals.

Per això mantenim un acord de col·laboració amb la **Fundació Acadèmia de Ciències Mèdiques i de la Salut de Catalunya i de Balears**, que ofereix avantatges exclusius en la contractació de productes financers als seus associats.

Però treballar en PRO dels PROessionals no només és facilitar-te la gestió del teu negoci i atendre les teves necessitats financeres. És anar més lluny.

De especialista a especialista.

Tu ets especialista en el teu negoci.
Nosaltres, en oferir-te solucions exclusives per pertànyer al teu col·lectiu professional.

Per això, a Banc Sabadell disposem d'una oferta especialitzada per als centres mèdics.

I, a més a més, pel fet de ser membre de la **Fundació Acadèmia de Ciències Mèdiques i de la Salut de Catalunya i de Balears**, pots gaudir de condicions preferents.

Per a més informació o fer-te client de Banc Sabadell contacta amb un gestor especialitzat i identificat com a membre del teu col·lectiu

D'especialista a especialista.



Tu ets especialista en el teu negoci. Nosaltres en acompanyar-te i assessorar-te per oferir-te les solucions que necessites en cada moment, amb una oferta de productes i serveis especialitzada¹, diferenciada i adaptada a cada moment vital del teu centre mèdic o veterinari.

Perquè només així, escoltant-te i entenent el que necessita el teu sector, podem ajudar-te a prendre les millors decisions econòmiques i a aconseguir tot el que et proposis.

<h1>1/6</h1> <p>Aquest nombre és indicatiu del risc del producte. Així, 1/6 és indicatiu de menys risc i 6/6 és indicatiu de més risc.</p>	<p>Banco de Sabadell, S.A. es troba adherit al Fons Espanyol de Garantia de Dipòsits d'Entitats de Crèdit. La quantitat màxima garantida actualment pel fons esmentat és de 100.000 euros per dipositant.</p>
--	---

Que els teus pacients no ajornin el seu benestar



T'ajudem perquè puguin pagar còmodament els teus serveis

Incrementa les teves vendes facilitant el pagament als teus clients. Podran triar entre dues formes per pagar còmodament els seus tractaments o consultes:

- **Amb Sabadell Consumer Finance²** el teu pacient podrà realitzar el pagament en còmodes terminis mensuals, mitjançant una concessió i tramitació àgil i senzilla del préstec, i sense necessitat de canviar el seu banc habitual.
- **Els nostres TPV** permeten el fraccionament en el mateix moment del cobrament. Amb les targetes de crèdit de Banc Sabadell (flexipago).
 - U a més, amb una oferta molt competitiva³:
 - **0 euros de comissió per manteniment**, els sis primers mesos.
 - **0,40 % de comissió per operació.**

Els temps canvien, les formes d'atendre també



Tot el necessari perquè puguis realitzar de forma còmoda i fàcil les teves consultes digitals

Els nous temps fan que sigui necessària una actualització constant, de manera que si estàs pensant en innovar en el teu centre mèdic, posem a la teva disposició dues solucions interessants.

- **Préstec** per finançar fins a 7 anys el teu projecte de videoconsulta i en **condicions preferents**. Un equip d'experts valorarà la teva operació amb tot detall⁴.
- I perquè **puguis cobrar a distància** les videoconsultes, amb targeta o Bizum de forma senzilla i sense necessitat de disposar de pàgina web, comptes amb el **TPV Smart Phone & Sell**. Et permet crear un enllaç de pagament que podràs compartir i enviar als teus clients.

Tota l'operativa bancària sense comissions, en un únic compte



Beneficia't de tots els seus avantatges des del primer dia

Si has de realitzar el pagament a tercers per transferència o has de cobrar un xec, el **Compte Expansió Negocis Plus⁵** t'ho permet de manera gratuïta⁶. I a més:

- Sense comissions d'administració i demanteniment. Rendibilitat 0% Tipus Interès Nominal (TIN), **0 % Taxa Anual Equivalent (TAE)**.
- **Targetes gratuïtes**, també en la modalitat Platinum, sense comissió d'emissió ni de manteniment per titular o autoritzat del compte.

Finançament a la mida del teu centre mèdic⁴

Perquè els teus equips són especialitzats, el nostre finançament també ho és

Sabem que comptar amb equips mèdics d'última generació és important per poder diferenciar-te de la competència. Perquè puguis **ampliar o renovar l'equipament** hem desenvolupat les següents solucions específiques per al teu sector:

- Amb **SaniRenting** tu tries el proveïdor i podràs renovar higienitzadors, esterilitzadors, equips de monitoratge de pacient, equips de diagnòstic mèdic per imatge, sistemes terapèutics, equips de neteja, etc., sense necessitat de destinar totalment o parcialment els recursos del negoci.

- I amb **Leasing Mèdic**, a més de mobiliari, també podràs finançar la compra del local, al 100 % de la inversió, amb opció de compra al venciment i amb l'avantatge de diferir el pagament de l'IVA a les quotes durant la durada del contracte.

I el pagament de les factures o dels impostos no t'ha de preocupar. Amb la pòlissa de crèdit sense interessos (TIN 0 % - TAE des del 3,09 % fins al 5,26 %) ⁷ podràs cobrir les teves necessitats puntuals de tresoreria.

Desplaçaments sense preocupacions

Tot inclòs a una única quota

Tant per als teus desplaçaments particulars com si realitzes visites a domicili o necessites mobilitat entre centres, Rènting de cotxes per a empreses⁸ és la millor manera de disposar d'un vehicle sense haver de preocupar-se de les despeses que aquest comporta.

Funciona com un contracte de lloguer amb una única quota mensual que inclou el vehicle i tots els serveis que necessita.

Ho inclou tot:

- Assegurança a tot risc sense franquícia.
- Canvi de pneumàtics, segons quilometratge contractat.
- Assistència en carretera des del km 0.

- Revisions, manteniment i avaries en tallers oficials.
 - Impostos municipals i de matriculació.
- I en **condicions preferents** per al col·lectiu de metges.

| **Vine al banc dels especialistes en el teu negoci** |



Demana una cita amb un gestor especialista en el teu sector a través d'aquest codi o a bancsabadell.com/centresmedics

1. Oferta vàlida fins al 30/06/2021 per a autònoms, comerços i petites empreses.
2. Subjecte a l'aprovació de Sabadell Consumer Finance SA, Unipersonal, amb domicili social a Pl. Catalunya, 1, 08201 Sabadell. NIFA63574719. Inscrit en el R. M. d'Alacant, tom 36758, foli 47, full B295423, inscripció la. Barcelona, 26 de juliol de 2004. Per a comerços i negocis de facturació igual o superior a 200.000€ anuals.
3. S'aplicarà directament el percentatge per comissió del 0,40 % (TPV de sobretaula o sense fil) per a totes les targetes nacionals, així com per a les de particulars europees, i s'aplicarà un mínim de 0,07 euros de comissió per operació. Les targetes de fora d'Europa, JOB, CUP i d'empreses europees tenen una comissió de l'1,80 % + 0,39 euros, amb un mínim de comissió per operació de 0,46 euros. Les targetes MasterCard B2B que pertanyin al programa GWTP tenen una comissió per operació del 2,95%. Durant els primers 6mesos, la comissió de manteniment del TPV estarà exempta amb el Compte Expansió Negocis. A partir del setè mes, la quota de manteniment del TPV que s'aplicarà serà de 6 euros mensuals.
Oferta no aplicable a TPV virtuals. Consultar tarifes específiques
4. La concessió, la quantitat i el termini de cada operació sol·licitada seran determinats i estaran condicionats pels criteris de risc del banc.
5. Les condicions del Compte Expansió Negocis Plus es mantindran mentre es compleixi l'únic requisit d'ingressar un mínim de 3.000 euros mensuals (se n'exclouen els ingressos procedents de comptes oberts al grup Banc Sabadell a nom del mateix titular). Si al segon mes no es compleix aquest requisit, automàticament el Compte Expansió Negocis Plus passarà a ser un Compte Relació.
6. Per a les transferències en euros que facis per canals d'autoservei, tant nacionals com a països de l'EEE (no immediates) i per a la negociació i compensació de xecs en euros domiciliats en una entitat de crèdit financera espanyola.

7. Tipus d'interès 0,00 %. Les disposicions són sense interessos. TAE des del 3,09% fins al 5,26%. Import des de 3.000 euros fins a 30.000 euros. Termini 12 mesos. Comissió d'obertura 3,00 % (mínim 150 euros). El càlcul de la TAE (Taxa Anual Equivalent) pot variar en funció de l'import de l'operació i de la comissió d'obertura del 3% (amb un mínim de 150) que no es finança. Comissió d'estudi del 0,00% i comissió de no disposició del 0,00%. Les liquidacions d'interessos són mensuals i es fan l'últim dia del mes natural i el dia del venciment de la pòlissa. El sistema d'amortització del capital del crèdit és a venciment.

Exemples de càlcul:

TAE: 3,09% per un import total de crèdit de 30.000 euros a tornar en 1 any a un tipus d'interès fix del 0,00 % nominal (TIN). En un exemple amb inici del període de liquidació l'01/03/2021. Comissió d'obertura 900 euros (3 %). Interessos totals: 0 euros. Cost total del crèdit: 900 euros. Import total degut: 30.900 euros. Capital a tornar al venciment de l'1/03/2022: 30.000 euros.

TAE: 5,26 % per un import total de crèdit de 3.000 euros a tornar en 1 any a un tipus d'interès fix del 0,00 % nominal (TIN). En un exemple amb inici del període de liquidació l'01/01/2021. Comissió d'obertura 150 euros (3 %, mínim 150 euros). Total d'interessos: 0 euros. Cost total del crèdit: 150 euros. Import total degut: 3.150 euros. Capital a tornar al venciment de l'1/01/2022: 3.000 euros.

8. BanSabadell Renting, S. L., Societat Unipersonal, c. Sena, 12, 08174 Sant Cugat del Vallès. Inscrita en el Registre Mercantil de Barcelona, tom 28.373, foli 198, full B-134045, NIF B60854932.